



# Guiver Freeman Ltd

## Business Mastercoach®

### voor úw succes!

Artikel door  
Margriet Guiver-Freeman  
de Business Mastercoach®  
© 2010 Guiver Freeman Ltd  
Dijkhof 73 - 6715DW EDE  
www.guiver-freeman.com  
www.sterkondernemenclub.nl

## Groeien of de status quo?

© 2010, Guiver Freeman Ltd

*Ben jij een ondernemer die het allemaal al weet of eentje die blijft leren? Dit onderscheid blijkt een van de beste voorspellers te zijn voor het toekomstig succes van ondernemers. De eerste houding leidt tot stagnatie, de tweede levert meer succes, meer geld en meer voldoening op.*

Met mijn dertig jaar ervaring kan ik met zekerheid stellen dat ondernemers met een groei-instelling het een stuk beter doen dan de ondernemers met een status-quo-instelling.  
Hoe stel jij je op?

### **Je leert pas echt autorijden als je je rijbewijs gehaald hebt.**

Die uitspraak is een doordenkertje, en helemaal waar! Helaas denken veel ondernemers dat ze met het inschrijven van hun onderneming bij de Kamer van Koophandel ook al echt ondernemer zijn. Net zoals directieleden zichzelf ondernemer vinden omdat ze toevallig benoemd zijn in een van de hoogste functies van het bedrijf.

Denk eens na: houden jouw arrogantie, koppigheid en *kweetalles*houding jou en je bedrijf niet tegen? Hoe vastgeroest zit jij in je manier van doen, je overtuigingen, je vaardigheden, je kennis en je gewoonten? Wees gewaarschuwd: jij staat het halen van (nog) betere resultaten in de weg!

Veel ondernemers vinden dat zij alle antwoorden al kennen, niet hoeven luisteren naar de ideeën van anderen, 'de top' al bereikt hebben en dus geen behoefte meer hebben aan persoonlijke groei en ontwikkeling. Zij zijn gestopt met lezen, leren en zich ontwikkelen. Zij vinden zaken als business coaching, intervisie of leren van best practice buiten hun beperkte gezichtsveld maar onzin. Zij zitten 'vast' en zijn inflexibel. Het resultaat is dat deze ondernemers en hun bedrijven zich niet verder ontwikkelen. Op z'n best staan ze stil en met een beetje pech kachelen ze achteruit.

### **Een mens is nooit te oud om te leren!**

Business coaches onderschrijven het essentiële belang van 'groeidenken' als de basis voor meer succes en een gelukkig leven. Wij zijn er op uit om onze cliënten, ondernemers, directies, managers en al of niet zelfstandige professionals, te laten groeien. Groeien in hun denken, hun kennis, hun vaardigheden en hun gewoonten. Want een onderneming groeit niet als de ondernemer niet groeit. En de ondernemer kan niet groeien met een 'kweetalles', vastgeroeste of status quo-houding.

Dus: ben jij een groei- of een status-quodenker? Groeidenken houdt in dat je ervan uitgaat dat de toekomst ontwikkeling en verbetering met zich brengt. Die andere houding gaat ervan uit dat je je beste tijd en dus beste resultaten al gehad hebt.

Aan jou de keus. Nogmaals, dit verschil in denken heeft grote invloed op jouw toekomstige zakelijke succes en persoonlijke voldoening.

### **Kan je je manier van denken veranderen?**

Jazeker! De coaches van Guiver Freeman maken dit bij vrijwel alle gecoachten van dichtbij mee. Wij helpen onze cliënten om zich effectievere denkpatronen eigen te maken zodat er (weer) ruimte ontstaat voor ontwikkeling en groei, van de gecoachte én zijn onderneming. Het enige wat daarvoor nodig is, is dat de cliënt openstaat voor verandering en bereid is (zichzelf) toe te geven dat hij nog niet alle antwoorden kent.

Ben jij ook al zover? Zet dan die eerste stap en maak een afspraak met Margriet Guiver-Freeman, de **Business Mastercoach®**, op 0611 380 349 of maak meteen een (vrijblijvende) afspraak via de contactpagina op de website [www.guiver-freeman.com](http://www.guiver-freeman.com).