



Eigen plan eerst

© 2010, Guiver Freeman Ltd

Ondernemers zouden wat egoïstischer moeten worden. En nu zal ik vast te horen krijgen dat veel partners van die ondernemers het daarmee helemaal niet eens zijn, maar die vraag ik dan om snel verder te lezen. Wedden dat ze me dan wel gelijk geven?

Beter voor jezelf zorgen

Wat ik bedoel is dat te veel ondernemers hun hele leven in dienst stellen van hun onderneming en te weinig tijd nemen voor rust en ontspanning met hun gezin, familie en vrienden. Dat levert vroeg of laat problemen op. De problemen ontstaan vaak in de relatiesfeer, maar ze komen ook veel voor in de gezondheid van de ondernemer – lichamelijk of geestelijk.

Die moet dus leren beter voor zichzelf te zorgen én voor zijn directe privéomgeving.

Slaaf van zijn bedrijf

Als coach van ondernemers vraag ik dus vaak of ze wel een persoonlijk plan hebben gemaakt. Meestal is de reactie dan dat er ergens onderin een la wel een ondernemingsplan moet liggen. Zo'n antwoord zegt me al genoeg: dan kan ik er vrij zeker van zijn dat ik te maken heb met een ondernemer die zo ongeveer slaaf is van zijn bedrijf en dat er veel tijd, geld en energie 'wegstroomt' uit de organisatie. Want wie geen plannen maakt, organiseert niet en laat zich dus steeds opnieuw verrassen door nieuwe dagelijkse rampen en problemen. Of nog erger: door rampen en problemen die zich vaker voordoen!

Persoonlijk plan

We moeten dus aan het werk. Er zal een nieuw, up-to-date ondernemingsplan moeten worden gemaakt. Maar vóór we aan het ondernemingsplan beginnen, wil ik dat de ondernemer eerst een persoonlijk plan maakt.

Een persoonlijk plan is een duidelijke beschrijving van hoe de ondernemer zijn leven het liefst zou willen invullen. Vervolgens moet hij berekenen hoeveel inkomen en hoeveel kapitaal hij nodig heeft om die levensstijl te betalen, ook als hij eenmaal gestopt is met werken.

Begint u maar vast aan zo'n plan! Hoe ziet uw leven eruit over twintig, tien, vijf, twee jaar? Betrek er ook uw eventuele levenspartner bij!

De volgende vragen helpen u op gang.

Levensstijl

Waar wil je wonen – land en regio, stad of dorp, vlakbij een winkel- of uitgaanscentrum of in het groen, vrijstaand huis of appartement?

Werken en privé – werk je omdat je het leuk vindt, of omdat het nodig is? Wat voor werk doe je (dan)? Wat doe je in je vrije tijd? Ga je erop uit of blijf je gezellig dicht bij huis?

Wil je reizen? Waarheen, hoe lang, hoe vaak, op welke manier?

Wat voor wensen heb je verder nog? Een vakantiehuis (waar?), een sportauto, een boot, juwelen?

Inkomsten

Je inkomen is het geld dat je nodig hebt voor jouw dagelijkse levensstijl. Zaken die daarbuiten vallen moeten komen uit de spaarpot die jij gevuld moet zien te krijgen.

Hoeveel geld heb je per maand nodig om de eerder omschreven levensstijl te betalen? Vergeet de kosten voor de vakanties, het tweede huis of de brandstof voor de Ferrari of de Hummer niet! Kaartjes voor de opera in Londen of New York zijn ook niet goedkoop.

Spaargeld

Spaargeld is het kapitaal dat nodig is om te betalen voor de aparte dingen die altijd voorkomen.

Denk aan studiekosten voor de kinderen, het tweede huis en de boot en de inrichting daarvan.

Natuurlijk zou je daarvoor een hypotheek kunnen opnemen, maar dan kun je die dingen eigenlijk nog niet je eigendom noemen...

Na je pensionering

Hoeveel geld ga je nodig hebben om deze levensstijl vol te houden als je eenmaal gestopt bent met werken? Te veel mensen komen er veel te laat achter dat zij een veel lager pensioen hebben opgebouwd dan ze altijd gedacht hadden! Neem een pensioenadviseur in de arm en laat je situatie eens goed doorrekenen. Wat levert het bedrijf te zijner tijd op? Hoe veel tijd heb je nodig om je bedrijf verkoopklaar te maken? Ook dit valt meestal tegen – reken op zeker een jaar of drie tot vijf!

De erfenis

Wil je een flinke erfenis nalaten aan je kinderen? Wat moet die inhouden?

En zo voort.

Ondernemingsplan

Met de informatie uit het persoonlijke plan in het achterhoofd kunnen we beginnen aan het ondernemingsplan. Hoeveel geld moet de onderneming opbrengen om te kunnen betalen voor de toekomst die u wenst en verdient? We leggen dus de zakelijke consequenties vast van uw privédoelen, inclusief die voor de levensstijl. Want als u wat gezondere werkweken wilt en elk kwartaal twee weken vakantie, moet u uw bedrijf daarop inrichten. U zult de zaken zo moeten organiseren dat de zaken goed doorlopen als u er niet bent.

Een eigen bedrijf biedt u veel mogelijkheden. Maar als u niet een persoonlijk plan hebt, kunt u er ook niet voor zorgen dat uw ondernemingsplan daarop aansluit. En als u geen ondernemingsplan hebt, zullen uw resultaten altijd onder het optimum blijven.

Lijkt het allemaal te veel, te ingewikkeld? Dan kunt u een business coach gebruiken! Neem dan contact op met de **Business Mastercoach®**: bel me of boek een afspraak via www.guiver-freeman.com.

Wij hebben de kennis, de vaardigheden en de hulpmiddelen om uw toekomst inzichtelijk te maken en met u een bedrijfsstrategie op te zetten die u in staat stelt om te bereiken wat u wilt bereiken!